



Nyfors går nye veje mod energibesparelser

Nyfors har valgt at indlede et samarbejde med zensehome omkring salg af selskabets innovative produkter til intelligente bygningsinstallationer.

”Vi har længe kigget efter et godt – og smukt - system, der dækker den almindelige kundes behov for intelligente bygningsinstallationer, da det er et af fremtidens områder i vores branche” udtaler direktør for Nyfors, Henrik Mentz.

Zensehome systemet er dansk udviklet og det sætter nye standarder hvad angår brugervenlighed og funktionallitet og giver boligejere mulighed for markante elspare muligheder bl. a. via detaljeret forbrugsmåling og visualisering.

Henrik Mentz fortsætter ”vi har med zensehome fundet et system, der ikke alene er enormt brugervenligt, men som kunden også kan udbygge gradvist, hvilket vi tror passer vores kunder rigtigt godt, og som er meget i tråd med den energirådgivning, som vi forventer at kunne knytte op omkring systemet”.

Enkelt og energibesparende

Funktionerne i zensehome omfatter blandt andet lysdæmpning, gruppering af lamper, automatiske tænd/sluk- og dæmpfunktioner, samt en sluk-alt-funktion, når huset forlades. Alt det som tidligere kun var muligt, hvis der blev trukket nye ledninger og installeret nye kontakter, hvilket ikke er nødvendigt med zensehome. Senere bliver det også muligt at fjernstyre sit hjem via en webportal eller mobiltelefonen. Hele systemet styres og tilpasses fra et computerprogram, der kan vise strømforbruget ned på en enkelt stikkontakt eller lampeudtag.

- Systemet kan måle forbruget ned på en enkelt enhed, for eksempel en spillekonsol på børneværelset og dermed vise energiforbruget klart og tydeligt. Elsparefonden vurderer, at denne synliggørelse sammenholdt med de forskellige styringsmuligheder, der ligger indbygget i systemet, vil kunne skære 25 procent af elforbruget i en almindelig husstand.

Hos zensehome er direktør Eik Alrø særligt glad for aftalen, da ”Nyfors er et stærkt brand at blive kædet sammen med, og de har tilkendegivet stor villighed til at markedsføre vores produkter, hvormed kendskabet til zensehome stiger både hos Nyfors´ eksisterende kunder og generelt hos vores målgruppe”.

Nyfors sælger produkterne til eksisterende og nye kunder via Nyfors Entreprise, der er energiselskabets særskilte forretningsenhed med bl.a. elinstallation. Nyfors Entreprise opererer geografisk i den nordlige del af Jylland.

Fleksibilitet gennem elnettet

Systemets enheder kommunikerer med hinanden via boligens ledningsnet. Dermed kan man nu få et intelligent strømbesparende styresystem til sit hus, uden der skal fræses i vægge, trækkes nye ledninger eller på anden måde bygges om. ”Vi forventer med systemets fleksibilitet såvel at foretage en del komplette installationer samt en del omlægninger af eksisterende installationer, når vi allerede er på adressen” vurderer Henrik Mentz.

For zensehome er aftalen med Nyfors den første store af sin slags. Virksomheden, der gik i markedet i maj 2009 har allerede indgået forhandleraftale med mere end 80 autoriseret elinstallatører rundt omkring i Danmark. ”Vi har oplevet en utrolig positiv modtagelse i markedet, og aftalen med Nyfors er et udtryk for, at det går rigtigt stærkt i øjeblikket, vi håber i løbet af kort tid at kunne annoncere yderligere større samarbejdsaftaler”.

På spørgsmålet til, hvorfor produkterne ikke er at finde i byggemarkederne svarer Eik Alrø "Vi har valgt at fokusere på at afsætte produkterne via professionelle samarbejdspartnere. Selvom vi har et utroligt simpelt produkt, både installationsmæssigt og betjeningsmæssigt, mener vi, at kunderne har krav på professionel rådgivning – og med vores model, er det en bedre og oftest billigere løsning for slutkunden".

Nyfors har store forventninger til samarbejdet med zensehome. Henrik Mentz udtaler: " Zensehome's produkter falder utrolig godt i tråd med vore ønsker og forventninger til fremtiden. Vi er i en proces, hvor vi arbejder intenst på at udvikle os med nye produkter og ikke mindst samarbejdspartnere. Zensehome's produkter kommunikerer gennem det ledningsnet, hvor vore medarbejdere allerede har kompetencerne. På den måde udnytter vi medarbejdernes eksisterende kompetencer, men lige så vigtigt er det, at vi med udvidelse af vores forretningsområde, også videreudviklere vore medarbejdere". Henrik Mentz fortsætter: "med samarbejdet vil vi hos Nyfors udnytte vores nuværende forretningsystem til gavn for kunderne – vi har et navn og en markedsføringsplatform, som vi kan bruge og få glæde af – og dermed komme et skridt nærmere vores vision om at blive den foretrukne samarbejdspartner til energi og kommunikation i Nordjylland"

Nyfors igangsætter salget i den nordlige del af Jylland i løbet af 2. Kvartal 2010.

For yderligere oplysninger kontakt venligst:

Zensehome
Eik Alrø
tlf. 70 70 20 34
www.zensehome.dk

Nyfors
Henrik Mentz
Tlf. 96 45 36 26
www.nyfors.dk